

Sales engineer industrie (buitendienst)

 endevalves.nl/nl/werken-bij-van-der-ende-valve-services/sales-engineer-industrie-buitendienst

Lucien: "Dit is een familiebedrijf en dat voel je aan alles. In tegenstelling tot andere bedrijven is hier ruimte voor persoonlijke aandacht en dat geeft een vertrouwd en gewaardeerd gevoel"



Ter uitbreiding van onze familie zijn wij op zoek naar een Sales engineer industrie (buitendienst)

Van der Ende Valve Services is een topspeler in de wereld van het reviseren en leveren van regelkleppen, veiligheden, tankveiligheden en appendages. We zijn toonaangevend in de branche en blijven continu investeren om toonaangevend te blijven. Dat heeft vooral met onze mensen te maken, die het verschil maken, in welke functie dan ook. Als familiebedrijf hebben we een prettige laagdrempelige cultuur die maakt dat er naar je geluisterd wordt en je helemaal jezelf kunt zijn. Samen met jou maken we een groeiplan, waarin we handen en voeten geven aan jouw ambities, talenten en dromen.

Omschrijving functie:

Masoneilan Control Valves, Consolidated Safety Relief Valves, Groth Tankveiligheden, DeZURIK afsluiters... namen die internationaal aanspreken in de wereld van regelkleppen, veiligheden en appendages voor industriële toepassingen. Met zulke mooie merken in eigen huis heb je als Sales engineer industrie de klant echt wat te bieden.

Maar er komt meer bij kijken om (potentiele) opdrachtgevers ervan te overtuigen hun vraagstukken bij ons neer te leggen. Als Sales engineer ben jij hun sparringpartner en ben je in staat ze te voorzien van het juiste technische advies. Het grootste gedeelte van de tijd ben jij dan ook op pad en ga jij van klant naar klant.

Je bent creatief, ondernemend en je signaleert kansen om klanten nog beter van dienst te zijn. Die kansen liggen er niet alleen bij bestaande maar ook bij nieuwe opdrachtgevers. Het is aan jou om je commerciële en technische talenten optimaal in één functie te combineren. Samen met het binnen- en buitendienstteam ben je er om klanten optimaal van dienst te zijn.

Hier ben jij goed in:

- Bijdragen aan optimale klantrelaties en adviseren over technische ontwikkelingen en oplossingen.
- Acquireren van nieuwe opdrachten.
- Contact onderhouden met klanten.
- Beoordelen en opvolgen van technische aanvragen van klanten.

Dit is jouw profiel:

- MBO/HBO diploma en/of ervaring in een technische richting.
- Ervaring in een commercieel-technische functie in onze industrieën en onze type producten.
- Ondernemend en klant- en oplossingsgericht.
- Een goede beheersing van de Nederlandse taal in woord en geschrift (Engels is een pre).

Wij bieden jou:

- Een leuke functie bij een informele, maar ambitieuze organisatie.
- Een uitstekend salaris.
- Een auto van de zaak.
- Zeer goede secundaire arbeidsvoorwaarden (o.a. een premievrij pensioen).
- Gezellige, betrokken en professionele familieleden (bij andere bedrijven ook wel collega's genoemd).
- Een kans om zelf te bepalen hoe en waar jij jezelf in wilt ontwikkelen.
- Een werkgever die jou hierin volledig ondersteunt en stimuleert.

Zoek jij een leuke, uitdagende en inspirerende baan en ben jij enthousiast geworden over deze vacature? Zie jij het wel zitten om lid te worden van onze familie? Stuur dan een e-mail met je CV en sollicitatiebrief naar Lena Rengur:

E-mail: lrengur@endevalves.nl

Telefoon: 0174 51 31 85

Zijn er nog onduidelijkheden over deze vacature en heb jij daar nog vragen over? Schroom niet om Lena hierover te bellen of te mailen. Geen vraag is ons te gek!